

PERSUASUM EL ARTE DE LA VENTA

UNA OBRA QUE MARCARÁ UN ANTES Y UN DESPUÉS EN TU CARRERA PROFESIONAL.

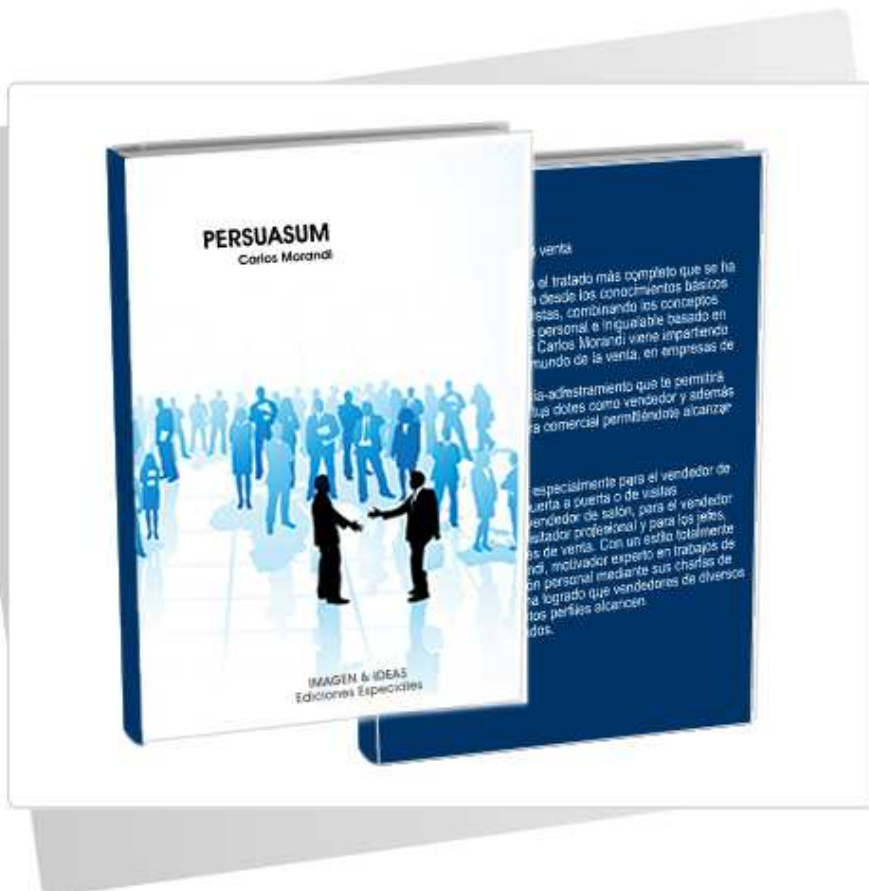


IMAGEN & IDEAS
Ediciones Especiales

Persuasum El arte de la venta

Persuasum es ante todo el tratado más completo que se ha escrito sobre la venta. Va desde los conocimientos básicos hasta los más vanguardistas, combinando los conceptos clásicos con un enfoque personal e inigualable basado en las charlas y clases que Carlos Morandi viene impartiendo desde hace años en el mundo de la venta, en empresas de distintas ciudades.

Es sin duda la mejor guía-adiestramiento que te permitirá mejorar sensiblemente tus dotes como vendedor y además darle un giro a tu carrera comercial permitiéndote alcanzar increíbles niveles de remuneración.

Esta obra está dirigida especialmente para el vendedor de venta directa fría (de puerta a puerta o de visitas concertadas), para el vendedor de salón, para el vendedor de escritorio, para el visitador profesional y para los jefes, supervisores y gerentes de venta. Con un estilo totalmente diferente Carlos Morandi, motivador experto en trabajos de autoayuda y superación personal mediante sus charlas de motivación y ventas, ha logrado que vendedores de diversos productos y con distintos perfiles alcancen sorprendentes resultados.